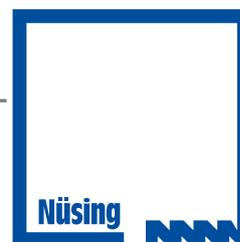




Nüsing Premium Trennwände –  
räumliches Denken.



## Freier Handelsvertreter (m/w/d) für den Vertrieb von mobilen Trennwänden für die Gebiete östl. Niedersachsen / Sachsen-Anhalt / Thüringen / Mecklenburg-Vorpommern.

Als freier Handelsvertreter von Nüsing haben Sie ein Unternehmen mit starker Tradition, hoher Qualität und vielseitigen Premiumprodukten an Ihrer Seite. Kombiniert mit Ihrem Verkaufstalent und Ihrer Leidenschaft für Technik, steht dem gemeinsamen Erfolg nichts mehr im Weg. Werden Sie Nüsing Handelsvertreter.

### Das bringen Sie mit:

- Technisches und kaufmännisches Verständnis
- Zuverlässigkeit und Motivation
- Reisebereitschaft
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Kontaktfreude, gepflegtes und sicheres Auftreten
- Hohe Einsatzbereitschaft
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative und eine gute Selbstorganisation

### Das sind Ihre Aufgaben:

- Angebotsverfolgung und -verhandlung
- Kaufmännische und technische Auftragsabwicklung
- Beratung und Vertretung erklärungsbedürftiger Premiumprodukte

### Wir bieten Ihnen:

- ein attraktives Provisionsmodell
- ein festes Verkaufsgebiet
- eine Grundschulung sowie jährliche Nachschulungen im Werk Münster
- ein junges und dynamisches Innendienst-Team
- ein Portfolio aus hochwertigen Premiumprodukten

Sie haben erkannt, dass eine Zusammenarbeit mit uns von Interesse sein könnte und Sie der Aufgabe gewachsen sind?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

**Nehmen Sie Ihren Erfolg selbst in die Hand.**

### Ansprechpartner:

Franz Nüsing GmbH & Co. KG  
Herrn Tobias Wiedau  
Borkstraße 5  
48163 Münster

Tel.: 0251. 7800178

Mail: [wiedau@nuesing.com](mailto:wiedau@nuesing.com)